



BEST-REISEN

Der starke Verbund unabhängiger Reisebüros | seit 1990

BEST-REISEN, die Love-Brand der Reisebüros, zählt mit über 600 selbständigen Partnern zu den führenden Reisebürokooperationen in Deutschland. Nun geht unsere Erfolgsstory auf das nächste Level und wir sind auf der Suche nach neugierigen Talenten, die Lust darauf haben, Marketing und Vertrieb für Reisebüros neu zu denken und die Spaß daran haben, aus einer starken und unabhängigen Reisebürokooperation ein modernes Netzwerk und eine coole Community zu machen!

Sales & Community Manager (m/w/d)

Wir suchen im Süden des Landes ein weiteres Talent, das seine Außendienst-Tätigkeit in der Touristik, gepaart mit dem Einsatz von Social-Media zum Community Event machen möchte.

Du bist kreativ und planst Deine Arbeitszeit gerne selbst?

Du bist kompatibel für das Team im Büro, allein im Homeoffice und am liebsten bist Du „on the road“ unter Menschen bzw. in Deiner Community.

Die Begriffe „like“, „share“ und „follower“ sind Dir bekannt und Du hast Ideen, wie Digitalisierung und Storytelling in Deinem Job zu integrieren sind?

Hervorragend!!! Dann könnte dieser Job genau der richtige für Dich sein!

Wo wir Deine Unterstützung benötigen:

- Betreuung und Beratung unserer Partner-Büros.
- Neukundengewinnung und gezielte Auswahl potenzieller Partner.
- Vorbereitung und Durchführung von Akquisitionsprojekten.
- Aktive Mitarbeit und Weiterentwicklung von Digitalisierungsprojekten.
- Umsetzung von Marktbearbeitungsstrategien, betriebswirtschaftliche Erhebungen und Prognosen.
- Projektmanagement im Bereich der Vermarktung.
- Mitarbeit bei der Vorbereitung und Durchführung von Kooperationsveranstaltungen.

Bock auf Spaß am Job und Du...

- besitzt Empathie und Freude am Knüpfen neuer Geschäftskontakte und der Pflege bestehender Kontakte.
- arbeitest gerne kollegial im Team.
- handelst geschäftsmäßig, sodass die Werte und Haltung unseres Unternehmens in Kommunikation, Umgang und Auftreten zum Erlebnis werden.
- hast Lust darauf, unser Unternehmenswachstum mitzugestalten.

Dann wären folgende Qualifikationen von Vorteil:

- Eine abgeschlossene Ausbildung im Bereich Touristik bzw. Reisebüro oder ein touristisches Hochschulstudium.
- (Erste) berufliche Erfahrungen im Bereich Außendienst oder Reisebürovertrieb wäre wünschenswert.
- Kenntnisse der Reisebürobranche und der Reisebürotools.

Haben wir Dich abgeholt? Du möchtest mehr erfahren?

Dann melde Dich einfach bei Frau Ulrike Schauerte
schauerte@best-reisen.de mit dem Stichwort
„Sales & Community“

